



HORTALIÇAS NO MARKETPLACE

Do produtor ao comprador, com preço, estoque e venda direta.



Carlos D'Agostini

Hidroponista há mais de 27 anos — “um dinossauro”

27 anos em Rio Branco · 17 anos em Manaus · Diretoria da Federação das Indústrias do Estado do Acre
Fundador da plataforma Indústria24h

O QUE É UM MARKETPLACE?

Pense em um shopping — só que virtual.

**SHOPPING
FÍSICO**



Várias lojas e vendedores reunidos em um só lugar.

E-COMMERCE PRÓPRIO

**Você tem a sua loja virtual
e vende sozinho.**

Uma empresa · uma vitrine · uma operação

MARKETPLACE

**Você vende junto com outros
produtores e empresas.**

Um shopping virtual · várias vitrines · um só ambiente

NO NOSSO CASO: não entram lojistas como vendedores. Entram produtores rurais e indústrias.

O PAPEL DA PLATAFORMA

TECNOLOGIA

Administra site e aplicativo

PÚBLICO

Atrai compradores

PAGAMENTOS

Processa e liquida pedidos

SEGURANÇA

Antifraude e proteção

E se a sua próxima venda começasse antes da colheita?

O comprador encontra sua produção → vê o preço → reserva → paga.

Você produz sabendo o que já tem mercado.

Hoje, poucos produtores usam o digital para vender hortaliças.
Mas o comprador está cada vez mais acostumado a comprar assim.

A questão é: como colocar o produtor no caminho dessa mudança?

PRODUÇÃO

PREÇO

PEDIDO

LOGÍSTICA

O comprador está mudando. A oportunidade também.

Você não precisa abandonar os canais que já funcionam.

Pode continuar vendendo para grandes redes, distribuidores e clientes diretos.

+119%

hortifrutigranjeiros vendidos
online em um ano

3×

faturamento do e-commerce de
alimentos e bebidas

30%

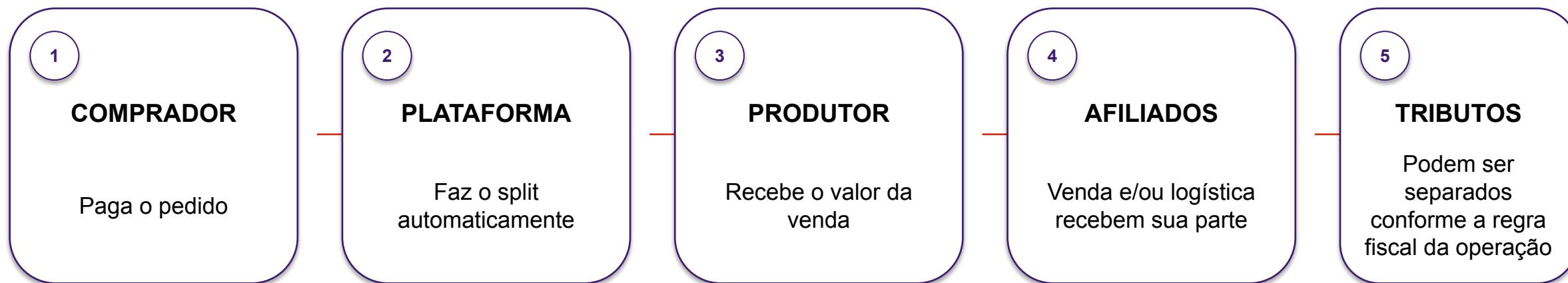
das vendas de grandes redes de
hortifruti já vêm do app

**O marketplace cria um novo canal digital para ampliar suas vendas —
e aproveitar tecnologia para organizar preço, estoque, pagamento e logística.**

Fonte: Mercado & Consumo (24/01/2023), com dados de clientes Linx; dados apresentados como referência de mercado.

Split de pagamento: cada um recebe a sua parte

Uma forma instantânea de separar o valor do pedido entre os participantes da operação.



Tudo é liquidado no momento da confirmação da entrega.

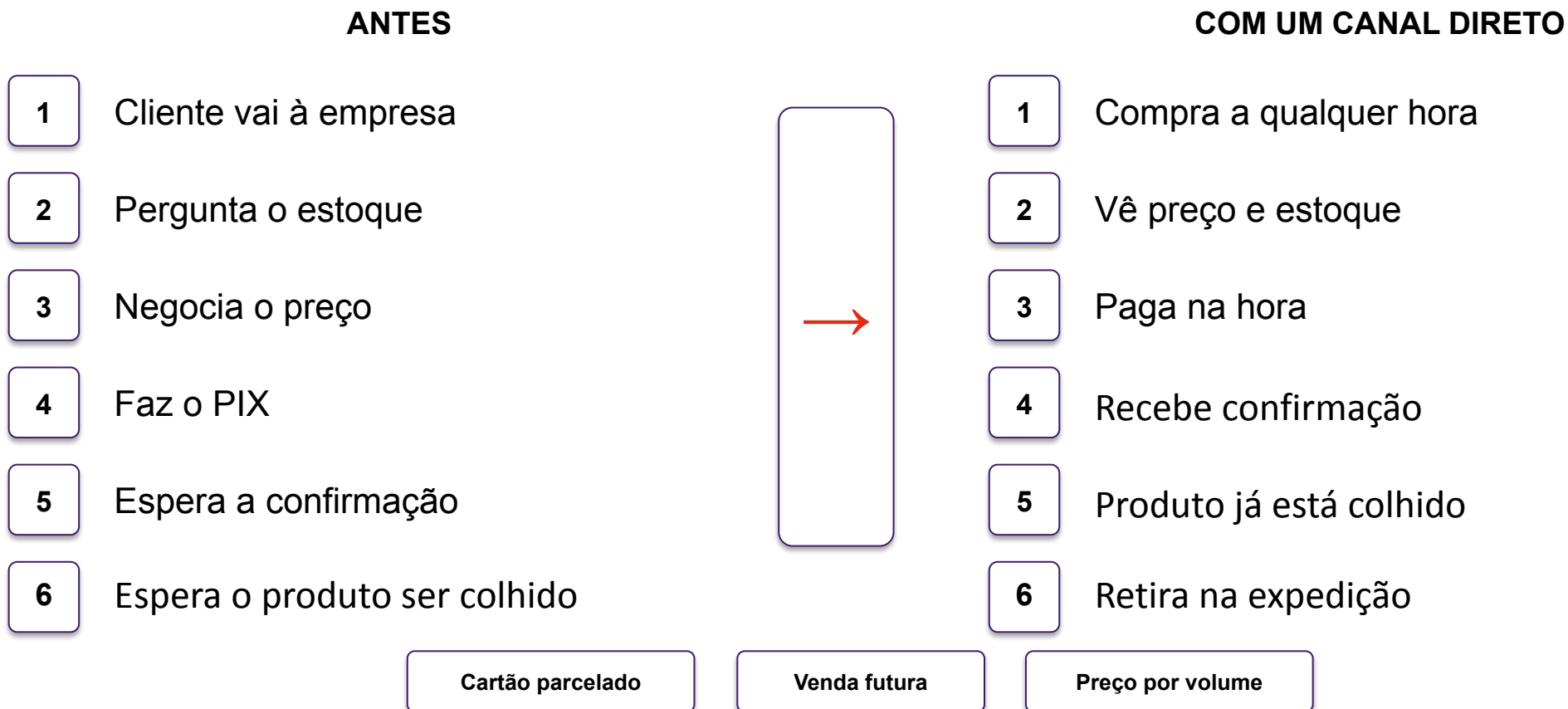
A comissão do afiliado sai do próprio pedido — não do caixa do produtor.

Da vitrine ao repasse, sem complicar.

O produtor define produto, preço e logística. A plataforma organiza o restante do fluxo.



Um caso real: o fluxo de pedidos na hidroponia



**Menos conversa para fechar.
Mais previsibilidade para produzir.**

Destravando o faturamento · parte 1

08

VENDA FUTURA

Anuncie o lote em produção.
Trave preço e data.
Produza com demanda já
sinalizada.

MENOS RISCO

08

COMPRA COLETIVA

Some pequenos compradores
até fechar o lote.
Sem cobrança antes da meta.

EM BREVE**LOTE FECHADO**

08

PREÇO PROGRESSIVO

Defina faixas de preço.
Quanto maior o pedido,
menor o valor unitário.

MAIOR PEDIDO

Você define as regras. A plataforma executa.

Flexibilidade e escala comercial · parte 2

09

DESCONTO POR CLIENTE

Condição especial para um comprador, produto ou período — sem mudar a tabela geral.

PREÇO PERSONALIZADO

09

AFILIADOS

Parceiros divulgam seu link, atendem e vendem. Comissão só quando há venda.

VENDA SEM FOLHA

09

MÚLTIPLOS ESTOQUES

Cadastre pontos diferentes e envie o pedido do local mais próximo.

FRETE MENOR

Escala comercial não precisa começar com uma estrutura maior.

Alcance inteligente definido pelo CEP

O CEP do comprador define o seu alcance — não o seu galpão.

CEP

→ **frete**
→ **prazo**
→ **ponto de
expedição**

- ✓ Frete visível antes da compra
- ✓ Sua transportadora ou tabela
- ✓ Entrega no mesmo dia com parceiros
- ✓ CDs opcionais para expandir

Mais alcance. Menos improvisado.

O que um canal direto faz por você

5%

apenas na venda concluída

R\$ 0

mensalidade e cadastro

100%

preço e condições sob seu controle

Nota fiscal sempre emitida pela sua empresa.

Quem compra sabe de quem está comprando

PRODUTOR



MARKETPLACE



COMPRADOR

DIRETO DE QUEM PRODUZ

Na plataforma, o vendedor é o produtor.
Lojistas e intermediários não entram como vendedores.
Quem compra sabe que está comprando direto de quem produz.

Afiliaos de venda e de entrega

AFILIADO DE VENDA

Pode:

- Divulgar um link próprio
- Fechar pedidos pelo WhatsApp
- Fazer atendimento local
- Vender assinatura de cestas

VENDA

AFILIADO DE ENTREGA

Pode:

- Retirar pedidos na expedição
- Cobrir regiões sem estrutura própria
- Ganhar por rota ou entrega
- Atuar com frota própria ou avulso

ENTREGA

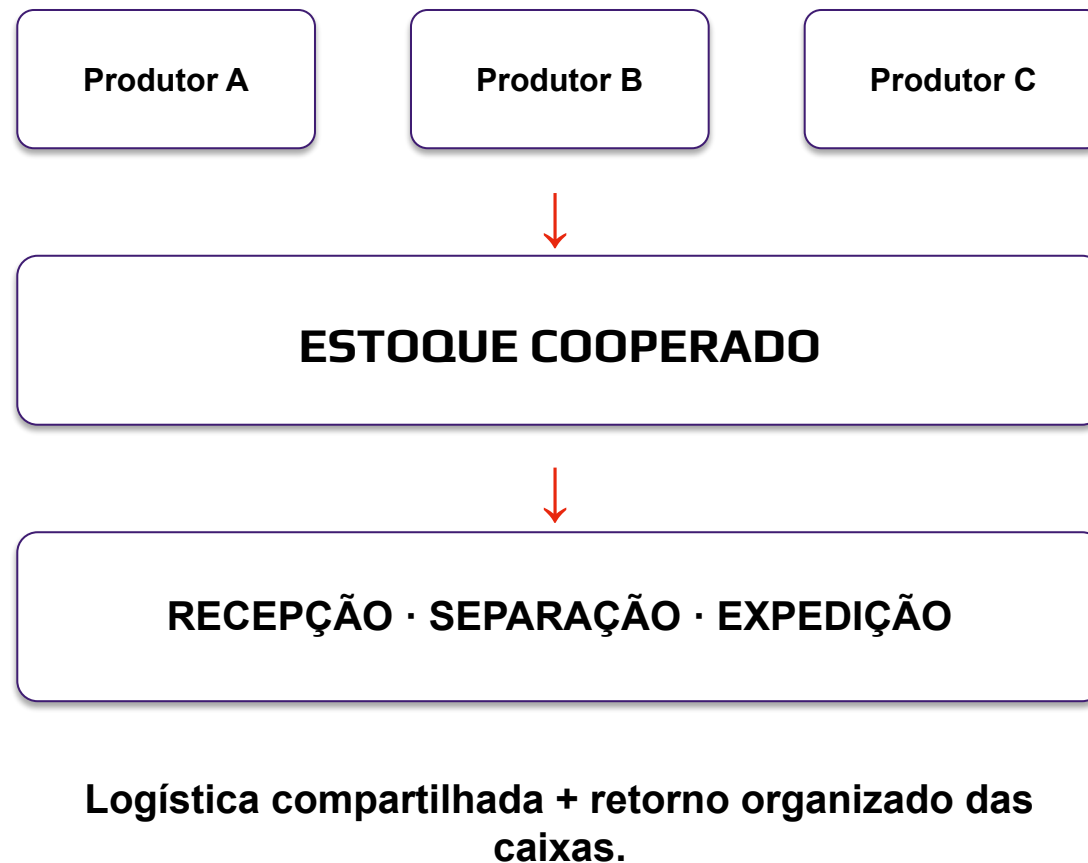
Mais gente vendendo e entregando — sem aumentar sua folha.

A remuneração pode ser vinculada à venda, rota ou entrega, conforme a regra definida na operação.

Cooperativas e pequenos produtores

VÁRIOS PRODUTORES. UMA OFERTA VISÍVEL.

A oferta dos cooperados aparece em um único ambiente.
A separação por produtor acontece na recepção.



Compras e agroinsumos no mesmo canal

**Você vende sua produção.
E também compra o que precisa para produzir.**

VENDER

Hortalças e lotes

Sua produção chegando ao
comprador

COMPRAR

**Sementes, fertilizantes,
substratos e materiais**

Direto da fábrica, sem intermediários

COMPLETAR

**Hortalças de outros
produtores**

Mais variedade e cobertura de
baixas

Um ecossistema para vender, comprar e completar o mix.

A plataforma evolui toda semana.

COMO A EVOLUÇÃO ACONTECE



industro-flow.vercel.app/historico

Confirmar sua identidade

Nova guiaConhecimento - Ko...po novoportal.kopenha...GRN KOPBureau Veritas BrasilGoogleAPOIO - Administra...ADP RHweb - Produ...novoportal.chocolat...Todos os favorito

INDÚSTRIA24H
GESTOR DE ALTERAÇÕES

Dashboard

Inbox

Kanban

Histórico

Presença

Treinamento IA

+ Nova Solicitação

Histórico

Documentar, priorizar e rastrear alterações nas plataformas Seller & Consignado

Buscar...Plataforma: todasStatus: todosBoard: todosCSVPDF

TICKET	TÍTULO	PLAT.	TIPO	PRIOR.	STATUS	SOLIC.	CRIADO	PRAZO	CONCL.	SLA
#B24-SELLER-121	Token unico para pedido	SELLER	Melhoria	NORMAL	Triagem	IAN	16/09/26	11/10/26	—	No prazo
#B24-SELLER-120	Problema — múltiplos Pix para um único pedido	SELLER	Bug/Erro	NORMAL	Triagem	Ian Melo	14/09/26	16/09/26	—	Atrasado
#B24-SELLER-119	Correção das quantidades dos produtos no PDF do pedido	SELLER	Bug/Erro	ALTA	Triagem	Ian melo	14/09/26	19/09/26	—	No prazo
#B24-SELLER-118	Melhoria na visualização e navegação dos produtos pelo celular	SELLER	Melhoria	ALTA	Em Andamento	Ian Melo	12/09/26	26/09/26	—	No prazo
#B24-SELLER-117	Um segundo perfil de seller (funcionario)	SELLER	Regra de Negócio	ALTA	Em Andamento	Plataforma	03/09/26	11/09/26	—	Atrasado
#B24-SELLER-116	Criar KPI por loja no Dashboard	SELLER	Nova Feature	NORMAL	Triagem	Plataforma	03/09/26	—	—	—
#B24-SELLER-115	Adicionar opção afiliar a todos os itens de uma loja de uma vez só	SELLER	Nova Feature	ALTA	Concluído	clara	02/09/26	10/09/26	03/09/26	No prazo
#B24-SELLER-114	Multiplos itens no mesmo cupom	SELLER	Melhoria	URGENTE	Concluído	IAN	01/09/26	03/09/26	16/09/26	Atrasado

Exemplo real: histórico de demandas do Indústria24h

DEMONSTRAÇÃO EM VÍDEO

Veja a plataforma em ação



<https://youtu.be/ZsMNwDzNCgs>

Assista à demonstração completa da plataforma Indústria24h.

Carlos D'Agostini · Indústria24h

FRASE DE EFEITO

**“Quem espera o mercado
chegar até você continua
no meio do caminho.”**

**Quem vai direto ao comprador define o preço,
o prazo — e o próprio futuro.**

OBRIGADO, HIDROPONISTAS.

Hortalças no MarketPlace



Indústria**24h**



INDÚSTRIA24H

Abra sua loja



INSTAGRAM / REDES

Acompanhe e conecte-se

Carlos D'Agostini

Fundador & Palestrante

WhatsApp / Celular: (68) 99945-0383

E-mail: vivahidroco@gmail.com

Hidroponia: Viva Manaus / Hidropônicos Buriti

Fundador: Indústria24h

(11) 91048-3048 • Executivo Comercial •

WhatsApp



XV ENCONTRO e VII SIMPÓSIO

**LATINO-AMERICANO
DE HIDROPONIA**